



**Udruženje e-Razvoj organizuje kurs za In-House obuku na temu:**

## **Formiranje Internet prodajnih timova i upotreba SmartyCRM sistema**

**Mesto održavanja:** Prostorije naručioca kursa  
**Trajanje i vreme održavanja:** 6 školskih časova u dogovrenom terminu

### **Sadržaj kursa:**

- Šta je Internet prodajni tim i aktivna Internet prodaja?
- Timska kolaboracija i aktivacija Asana sistema za kolaboraciju
- Ciljne grupe, određivanje, prikupljanje i business intelligence akcije
- Uloga društvenih profila pojedinaca u procesu internet prodaje
- Social media prodajne akcije
- Vođenje prodaje kroz cloud servise
- SmartyCRM sistem za upravljanje prodajom
- Mobilne aktivnosti i delovanje na terenu
- Clou poslovni server, dokumenti, ponude, predračuni
- Online sistemi za izdavanje predračuna
- Monitoring svih aktivnosti
- Internet prodaja proizvoda vs Internet prodaja usluga
- Definisane procedure
- Veštine Internet prodaje

**Predavač:** *Nebojša Skenderović*, član Udruženja e-Razvoj

**Cena kotizacije za jednog učesnika seminara je: 150 Eura u dinarskoj protivvrednosti**  
**Kotizacija se uplaćuje po izdatom predračunu na tekući račun Udruženja e-Razvoj.**

**Broj učesnika kursa je minimalno 5, a maksimalan u skladu sa zahtevom naručioca.**



**Predavač: Nebojša Skenderović, član Udruženja e-Razvoj**

Nebojša Skenderović je IT konsultant. U IT poslu je od 1999. godine. Specijalizovao se za: izradu Internet informacionih sistema i sajtova; korporativno upravljanje društvenim mrežama; mrežni uticaj i analitiku društvenih mreža; Internet marketing (naročito E-Mail marketing); Internet preduzetništvo; implementaciju naprednih cloud Internet servisa (Google servisi - mail, kalendar i Drive, Asana, Smarty CRM i drugi sistemi neophodni u poslovanju); upravljanje projektima i timovima; formiranje Internet prodajnih timova; edukaciju klijenata i transformaciju poslovanja na Internetu; uvođenje svih IT procedura u poslovanju i prelazak na mobilno upravljanje (smart telefoni i tableti).

Karijeru je započeo u Zavodu za informatiku, kao team leader u sekciji za razvoj Oracle aplikacija; nakon toga je bio tehnički direktor u ISP sistemu; 2004. godine pokreće entitet Nesk WebArt, unutar kojega radi na mnogim projektima u regionu i svetu (privredni sajtovi, namenske web aplikacije, opštinski sistemi, svetsko prvenstvo (Bowling 2008), Telekom sajtovi u preko 20 afričkih zemalja i mnogi drugi web projekti). Predavačko iskustvo stekao je kroz izvođenje IT edukacija u PK Beograda, kao i u drugim regionalnim komorama i kompanijama, na Ekonomskom fakultetu, Singidunum-u, DR Gilbert centru i kao najznačajniju referencu Mokrogorskoj školi menadžmenta, od koje je dobio Zahvalnicu za tehnološke inovacije, koje je implementirao kao CTO. Jedan je od izvršnih menadžera u Udruženju e-Razvoj.

**KONTAKT INFORMACIJE PREDAVAČA:**

**Nebojša Skenderović, WSD**

[www.neskwebart.com](http://www.neskwebart.com)

Phone: +381 (0)64 / 63-25-230

E-Mail: [nebojsa.skenderovic@neskwebart.com](mailto:nebojsa.skenderovic@neskwebart.com)

Pozivamo Vas da, ukoliko ste zainteresovani za ovu vrstu kursa za In-House obuku, dostavite potvrdu iste, mesto i termin održavanja kursa koji Vama odgovara, kao i broj učesnika kursa (ne manji od 5) na Email: [office@erazvoj.com](mailto:office@erazvoj.com), posle čega će Vam biti dostavljen predračun za uplatu. Za izdavanje predračuna pravnim licima neophodno je, pored osnovnih podataka firme, dostaviti i PIB.

**Udruženje e-Razvoj**  
Predsednik  
Slobodan Krstić  
Mob: +381 63 420848  
Email: [office@erazvoj.com](mailto:office@erazvoj.com)